

ビジネス初期資金を
「テレビで有名な
あのサービス」
を使い、手っ取り早く
現金を得る戦術



もくじ

1. 初期投資のためのキャッシュは必須

2. ただ、問題点がいくつか...

3. メルカリを活用する！

4. 売れる案件をシェア

1. 使わなくなった名作ゲーム系アイテム
2. かさばらない女性向けグッズ
3. バイク用品
4. ガジェット
5. レディースファッション
6. ベビー服

5. まとめ

1. 初期投資のためのキャッシュは必須

お疲れさまです。まっしーです。

まず冒頭を読んでいただき、ありがとうございます。
(特定の条件を満たしたメンバーのみに限定で配布しています)

今回は、

「自分のいらないモノを、マーケティング感覚を鍛えながら高額で販売し自己資金を稼ぐ方法」

にフォーカスしてお話をしていきたいと思えますね。

まず、単刀直入に言います。

最短で結果を得るためには、
また安定的に結果を伸ばすためには
完全無料にこだわると、
逆に損するような現象も起こってしまいます。

ブログは無料で始めることもできますが
もしも将来的に、安定した収益の柱として
活かしていきたいのであれば

「有料（サーバーとドメインを借りてワードプレスを使うこと）」

のものは絶対に用意したほうがいいですね。

理由としては

- ・ 無料ブログは一瞬で削除されるリスクもある
- ・ 削除されたら今までの努力は水の泡
- ・ 無料ブログ内に貼られている広告は差し替え付加
- ・ なので報酬も本来の30%ぐらい減ってしまう
- ・ 有料ブログとくらべて成長にも限界がある

などなどの問題点があるからです。

有料ブログを用意するには、一番お得に始めたとしても最低でも年間で6000円ちょっとぐらいの金額をみておく必要があるのです。

ただ、ここで他の業界を確認しておきましょう。

飲食店なんかの「部屋」を借りるビジネスだと開業前に何百万円という資金を銀行から借り入れる必要があります。
(しかも失敗するリスクもある)

利益は1ヶ月休みなく働いても家賃や食材費をやっと賄える、なんて話も聞きます。
(私の姉がそうです)

反面、ネットでは初期投資に1万円もあれば月収5~10万円はもちろん年収ベースで100万円を副業で稼ぐことも有料ブログのチカラで可能になります。

しかし

「そのお金を用意することすら大変...。」
という声をいただくこともあります。

これではサクセスは難しいですし
お金はないよりかはあったほうが
あらゆる面において有利に
進めることができますよね。

なので、今まさにヤル気のたぎっている今こそ
行動を起こして自己資金を手に入れていきましょう！

今回のお話は、

「相手に求められるものってなんだろう？」

という事を、実益を伴いながら学ぶことで
ブログでもサクセスできる考え方も伝えていきます。

2. ただ、問題点がいくつか...

「お金はないよりはあったほうが絶対にいい」

みんなウンウンと首を縦に振って頷くセリフだと思います。笑

ネットでもお金を生み出すことはできます。

たとえば別でプレゼントしている

「ハピタス」

を使って、案件に申し込んで稼ぐ方法なんかももちろんまだまだ使えます。

ただし、

この方法は1度きりしか使えませんし
報酬がもらえるまでに期間のかかることも
しばしばあります。

これでは資金を用意する事自体
手間がかかってしまうなど
前々から思っていました。

(もちろん、使ったら確実に10万円は突破します)

そこで、一つ提案があります。

3. メルカリを活用する！

メルカリってご存知ですか？

「なんだ、それかよ」

って思うかもしれませんが、

- ・実際に使ったことはある方って
- ・実際に物を売って1万円以上稼いだ方って

どれぐらいいるでしょう？

実はこのメルカリ、
売り方をキチンと知るだけで
不用品に高値が付くこともあるんです！

初期投資のための数万円は、
うまくやれば身の回りのものを
使えば稼げる場合もありますよ。

ただ、不用意にいらないモノを
バンバン出品しても
売れる訳ではありません。

当然ですが相手もゴミを買いたい訳ではありません！

メルカリで商品売り、相手も良い物買えた！と思ってもらい、自分が稼ぐためには...

「モノを買ってくれるターゲットを理解する」

という事をしなければなりません。

そしてメルカリでもっとも狙うべきターゲットというのが

「安くてなるべく良いものを入手したい主婦」

なんです！

メルカリのユーザーは
年々増加傾向にあり
CMもバンバン売っていて
女性にも大人気。

マツコさんや千原せいじさん、若手女優さんなんか起用してバンバン知名度を上げています。

（最近ビックリしたのは、自分の母が使っていたことです笑）

また、中でもお子さんの居らっしゃる
主婦の方なんかにはメルカリが
大人気なんです。

ならば、メルカリを使って
何を売ったらいいのかな？

主婦の人が欲しがるものって
一体なんなんだろう??

と頭を捻ってみましょう！

.....というだけでは時間もかかってしまいますし

この文章の目標は「できるだけ簡単に自己資金を稼ぐ戦術」のためのものですし、今回は割愛します。

（私のブログ指導に参加されている方は、そうでない方の10倍は相手の事を考えるクセを付けましょう）

なので今回は特別にコソッと次のページで売れやすい案件をシェアしちゃいます。

4. 売れる案件をシェア

では順番に紹介していきましょう。

1. 使わなくなった名作ゲーム系アイテム

一昔前の懐かしいスーパーファミとかゲームボーイとかのカセットは意外と高額で売れます。

主婦層ではないかもしれませんが、「安く懐かしい思い出を楽しみたい」というターゲットも存在します。

そう、メルカリは

「そこそこのものを安く手に入れたい」

という人にアプローチしてしまえばOKなんです！

たとえば

「ドラゴンクエスト系のゲームボーイカセット」

「MOTER2のゲームボーイアドバンスのカセット」

とかオススメな案件ですね。

箱や説明書付きだとより高く売れます。

2. かさばらない女性向けグッズ

「できるだけ安く事を済ませたい」

という主婦層に、なにかメルカリでアプローチできるものはないか？と考えたら、

「日々使うかさばらない消耗品」

がオススメです。

たとえばメルカリではこちらが送料負担をするのですが、あまりにかさばるものは送料が掛かり利益が出にくくなってしまいます。

なので、

→ ストッキング （薬局でたまにワゴンセールで売ってる）

→ 美容パック （我的美麗日記の黒真珠マスクとか人気のもの）

なんかは売れ筋であり、そんなにかさばらないのでメルカリでも送料を節約して販売することができます。

私の妻がなぜか自然に発見していたのですが、加圧のストッキングであれば非常に人気が高いのでシェアしておきます。

近所のドラッグストアのワゴンセールにもよく並んでいるでしょう。

他にもワゴンセールでは売れ筋のものがあるので、メルカリで需要をチェック（商品名の検索結果でSOLDが目立つもの）して、売れるものがないかどうかぜひひりサーチしてみるといいですね。

3. バイク用品

これも意外や意外、意外と買いたい方が多くいらっしゃいます。

もしかしたら、旦那さんに

「これ探してるから見つけておいて」

なんて風に言われて買っているのかもしれませんがね。

- ツーリングバッグ
- 使わなくなったヘルメット
- 純正パーツ（ノーマル状態でバイクについているマフラーやミラー）

なんかは特に高額で売れます。

なかでも比較的ロングセラーの車種の純正パーツ（たとえばヤマハのSR400とか）は人気が高いので、もし入手できたらジャンクパーツ（がらくた）でも出品してみましよう。

場合によってはヤフオクで仕入れて、メルカリで売るだけで利益のものであるものも存在します。

場所ごとに相場が違うのも勉強になりますね。

壊れていたり、ネジが足りなかったりしても、買い手がつきやすいです。（その際は商品説明欄できちんと説明しましょう）

4. ガジェットもの

たとえば旧式のiPhoneとかマックブックとか、使わなくなったWindowsのパソコンとかは結構売れます。

スペック等の説明が難しいと思いますが、適当なパソコンショップなんかで買取依頼をするよりも高額になることもあるのでぜひチャレンジしてみましょう。

(データは当然ですが、初期化した状態で売りましょう)

また、最近では海外通販サイトで激安でBluetoothイヤホンやガジェットの手にする「Wish」というアプリが存在します。

ぜひ、アプリのストアで検索してみましょう。

ここでは一流メーカーのOEM生産品のような製品が80%OFFぐらいで平気で売られています。

- ・メルカリにて売りやすそうな
- ・かさばらないものがあれば

試しに仕入れてみるのもいいでしょう。(Bluetoothイヤホンが300円とかで売られたりしています)

5. レディースファッション、ベビー服

また再度思い出してください。

「できるだけお得にそこそこの物を買いたい」

というのがメルカリのメインターゲット層であることを。

- ・メルカリを使える程度ネットリテラシーが高くて
- ・ただ、お金がそこまで沢山使えなくて
- ・でも、そこそこの物は一通り揃えたい

という状況の女性はどんな方でしょうか？

...

私は、「小さいお子さんがいる新米ママ」ではないかと思います。

スマホでそこそこのブランドモノのグッズとか、かなり人気があるので

1シーズン過ぎてちょっと古いかも...と感じるものでも意外とあっけなく売れてしまうので、まずは出品してみましよう。

6. ベビー服

ここで

「そこそこの物を安く手に入れたい」

というターゲットを理解できたのなら、応用編です。これもぜひ狙ってみましょう。

ベビー服はかなり売りやすく、かさばらないので送料もかなり安くすることができます。

キレイに管理していても、冬物セットとかで10着セットでいくら〜〜とか肌着とフリースと靴下とスタいのセットで〜〜とか

- ・なるべく相手が求めているパッケージで商品を用意する
- ・季節感など、需要を先読みする

などすればより高額で販売することもできます。

また、

”EARTHMAGIC”

”MIKIHOUSE”

”ヒスミニ”

なんかの高級志向なベビー服ブランドも人気が高いです。
(ママ友同士の間で自尊心を高めるため??笑)

まとめ

いかがでしたでしょうか？

(ちなみにこの文章に含まれる情報は、有料の企画にて提供されていた内容を含みます。案件の部分とか、具体的な商品名とか。)

メルカリに関する個別のサポートはできかねますが、だいたい検索すれば答えが出てきますし、ぜひ検索力を高めつつ資金を集める経験をしてみてください。

もしもまだネットで稼ぐことにピンときていなかったり、具体的な行動に落とし込めていなかったり、資金が不足しすぎたりしている場合には

「魅力のある提案ができるようになれば、こちらはその対価を得ることができる」

という体験をメルカリでもなんでもいいので、経験されてみてください。

メルカリであろうが、ブログであろうが

**「画面の向こうには人がいて、
その人に対してできるかぎり魅力あることをする」**

という事ができるかどうか、早くかつ安定して稼ぐ秘訣です。

メルカリも一緒に、出品商品タイトルも魅力的にすべきですし、商品紹介も相手が「欲しい！」と思うためにはどんな事をすべきかなど考えることで売れるようになります。

ブログも一緒に、メルカリのように売れる商品（ネタ）を理解しないと副業年収はずっと横ばい。気がつけばノウハウコレクターの一丁あがりです。

そうならないためには、

「キーワードは検索者の質問であることを認識する」
「画面越しの人に向かっていい記事を提供する」
「おもしろい！ためになった！もっと読みたい！と思える情報を含め、つい先を読み込んでしまうような心くすぐる文章を考える」

という事を意識されてみる事が現状を抜け出す始めの一步となるでしょう。

そのために必要なことは今後のメルマガでもガッツリお話していきたいと思います。s

では、ありがとうございました。
今後ますますのご活躍をお祈りしております！

まっしー より。