

# 裏講座 レベル上げが必要な理由とそうなる脳になるにはどうしたらいいか？

2021年6月6日 22:16

## 魔王討伐できる技術 = 年収

(そのくらいのレベルになっていたら年収も比例して高収入になっている)

- ・自分が現時点でどのくらいのレベルなのか
- ・どうやってレベル上げをしていくのか

では実際、何をしたらいいの？



**裏技やアイテムといったノウハウや技術を使って低レベルでも魔王は倒せるけど一番確実なのは、段階的にレベルをあげていくことにある。**

一見チート技はとても便利そうに見えるけど、  
実は難易度が高かったり、使いどころの幅が狭かったりする

ゲームもビジネスもこの法則に乗っかっていくことが  
結局が一番の近道と言える。

けれど、人って、矛盾している生き物で・・・

レベルをあげる必要があるのに、稼げるノウハウを追求してしまう

経験から言うと、これは「ノウハウ」に依存しているので

- ・ノウハウを手にしたけど結局は稼げない
- ・ちょっと稼げたから「次も新しいノウハウを探さなきゃ！」

と思い込んでしまう傾向がある

**だから、ここで考えたいのは自分のレベル、把握している？ということ**

鏡に映る自分は等身大の自分であるのか？

現実をちゃんと捉えているのか？

レベルをあげるということは、何をしなければならないのか？

ノウハウ依存から脱却するには、

自分と向き合って「正しい作業＝レベル上げ」ができているのか。

という気付きが重要であること

この依存から脱却できないと、

**自分のレベルは低いままで、何が良くて何が悪いのか。**

**そういった因果関係に気づけないということ。**

偏った知識のみで動いているから、

- ・ボス攻略を前に「メラが3回のうち1回しか発動しない」という状態になってしまう。
- ・もしくはチート武器を持っているのに、扱いを知らない。または熟練度が足りてないから使いこなせない。

これでは必死になって使いこなそうとしても

- ・そのつもり状態
  - ・闇雲に体力と時間を消費するだけ
- となってしまう。

ここで大事になってくるのは（気づいてもらいたいのが）

**ビジネスは「交換できる技術(価値)」があるからこそ成り立つ**

ということ。

だから、自分の強みを把握することが必要となってくる

「やりたいことをやったら稼げる」

「こうしたら稼げる」

・・・という考えではなくて、

**相手に何が提供できるのか。**

**そしてどんなことをサポートできるのか。**

こうした考え方で技術を相手に提供してこそ、感謝の対価としてお金がもらえる

ということになる。

どんな教材であろうと、どんなメンターさんに師事しようとしても  
自分の身になる技術を得たいと思うのであれば、

自分を磨いていこう。勉強してレベルをあげよう。

と行って行動しないと、支払った高額な授業料は無駄になるのがオチ。

そして、安定したいのであれば

「安定する根拠を自分の中で作る」しかないということ。

自分の脳力を磨き、向上させて、確固たる土台を作る。

**じゃ、レベル上げしたいけど、どうすればいいのか？**

とにかく学んだことはアウトプットすること！そして実践してみること！

アウトプット&実践結果はメンターさんにガンガン送りましょう。

話せる環境が整っているコミュニティに属しているのであれば、

**遠慮はいりません**

これは自戒を込めて言いたいんだけど、チャンスは逃しちゃダメ。

メンターさんは両腕を広げて「いつでも何でも言ってね」とわざわざ言ってきてくださっている。

**これを遠慮するのはむしろオカシイ。**

今日、このアウトプット書いている日は素敵なことがあった。  
声優の仕事で「棒読み」との指摘があったことを報告。  
すると、なんと「その試行錯誤した経緯をメモっておきましょう」との返事が。

将来に向けたLINE登録のお礼コンテンツのひとつとして配布する

材料にしちゃいなさい！という内容付きで。

一昔前の私なら、こんな失敗した（しでかした）報告なんてまずしなかった。  
なんで私は報告したのかなーと考えた。

- ・今の仕事、失敗すら楽しい（もしくは攻略のしがいがある）
- ・棒読みと指摘されたことを失敗と思わない
- ・なにはともあれ、いただいたお仕事は完了させている報告をしたかった

要は、メンターさんと「これにしましょう！」と決めて決めた道を自分の足で歩いているから。

## **ヒントや地図を受け取った→あとは自分で実際にプレイヤーとして動く**

ドラクエ流に言うのであれば、物語をどう進めていけばいいか分からなくなった時は占いのオババに聞けばいいし、なんなら攻略方法はコミュニティにある。

（メンターさんの作ったコンテンツや教材を見れば、だいたいは解決できる）

ビジネスで自分の足でちゃんと歩いて行動できてる。と実感できたのは、声優をご紹介していただいたこともあるけど、

「自分の強みはなんですか？」「自分でないと提供できないコンテンツはなんですか？」というのを考えた結果だと思う。

（ツイッターの裏企画バンザイ!）