

モチベ死んでも売れ続ける”積立保険”に助けられたレポート

まっしーです。

今あなたは、

ビジネスを学ばれたりとか

実践されたりしていますか？

私の元には、ビジネスにまつわる色々な
悩み相談がメールやLINEでよく届きま

す。

「お金が無いからチャレンジできない」

「今別の事をやっていていっぱいいっぱい、新しいことチャレンジできない」

「時間がもう少しあったらいいのですが...」

「うまくいくか自信がなくて...」

「そこまでして稼ぎたいとは思ってなくて...」

などがその例ですね。

これらの言い分というのは

「優先順位が違うから」

「今学ぶべきじゃないから」

とかが前提としてあるからこそ、出てくる
ものです。

「「これは今やるべきことじゃない」」」

人間の脳みそは一度こう考えると

いくらでも、やらない理由とか言い訳を
作れる生き物です。

そこに関してとやかく言うつもりはありませんが

「今じゃない」と判断してしまったが故に

「事が始まってからでは手遅れ」

になる事だってあります。

実際、私も妻が病気をしたことで

「”いつ、何が起こるか分からない”」から

こそ、準備を今すぐすべき

と改めて気づくことができたので

このレポートにまとめてみました。

◆もし、あなたが

既婚だったら旦那さんか奥さん、

結婚してなかったら彼女か彼氏

付き合ってたかったら推しキャラ

いなかったら自分が

「いきなりよくわからん病気」

にかかったらどう思いますか？

モチベーションめっちゃ下がりますか？

多分ビジネスどころじゃなくなると思います。

◆実際、私”が”そうになりました...

妻の顔半分が突然マヒになったんです。

前日に頭が痛いので早めに休むと聞いた翌日、

朝ベッドから起きたら動かない。

顔半分が。

慌てて調べてみたら

「特発性顔面神経麻痺」とか

「ベル麻痺」という病気かもしれない
という事が判明。

その日からすぐさま神経科の病院に通う
日々が始まりました。

今でこそかなり快方に向かっていますが
最初は顔半分ホントにピクリとも動かな
くて

もう治らないんじゃないか、って

かなりビビりましたね。

マヒは、神経が原因なので

三半規管とか他の部分にも影響がおよび
ます。

なので歩くことも最初は

付添いでないと困難でした。

好きだった車の運転もできなくなりました。

人間ってちょっと神経いわしただけで

こんなになってしまうんだ…と恐怖でしたね。

私がこうなので、本人はもっとでしょう。

診察や治療だって

- ・ 毎日の通院をするストレスもあるし
- ・ 見たこともないような注射針を耳に刺さなきゃいけないし

・フラフラしながら歩いてるだけで見知らぬ爺さんに「酔っぱらいか」みたいに小言言われたらしいし

とにかく大変だったと思います。

神経系の病気って、耳穴から処置するんですよ。

なので耳の穴から曲がった釣り針のような注射を

毎日のように耳に刺していたそうです。

もちろん治療なので大事なことだし

麻酔があるので痛みはないそうですが

こんなんが毎日刺される気持ちってどんななのかなって。



う、痛そう……。

妻は怖がりなので考えるだけでも拷問だったろうなと。

実際に経験してみてもいいんですが

病気って、何の前触れもなく起こるものですね。

だからこそガン保険とかって高額でも入る人多いんだなあと。

妻がマヒになってからの1ヶ月間は

私の生活スタイルが大きく変わりました。

出張の予定とかも全部キャンセルして。

治らなかったらどうしようって思って、

不安がってる妻をずっと励まして。

心身の安静が大事なので

当然車の運転とかもさせられないし

買い物とかも一人では行けなかったです。

だから、

毎日のように病院に車で送り迎えして。

毎日のようにご飯も作って。

買い出しも自分でやって。

子供の幼稚園の送り迎えもして。

『ハッ、余命一ヶ月の花嫁とかの映画って、どうせ作り話とかでしょ！』

みたいに穿った目で見ていた自分ですが

あーこういう気持ちで過ごしてるんだな、って。

病気をナメてました。

妻は美容にも気を遣っているし

コスメとかも大好きで。

これが治らなかったら相当ショックだろうなと。

で、飲むクスリも相当に多い。



「処方箋のビュッフェか！」ってツツコ
みたいと思うぐらい。

クスリで腹いっぱいになりそうなレベ

ル。

（発症初期のころはもっと多かったです）

そんな不憫な妻を見て。

私も、厳しい訓練を耐え抜いてきた

元自衛官なのでメンタルには自信あった
ほうですが

これには流石に堪えましたね。。。

私も

「普段から何が起こるかわからないから
準備しておきなよ！」

って生徒さんにいつも言ってるのですが
本当にまさか、って感じでした。

◆では、あなたの場合はどうでしょう？

もし、

大事な人が突然変な病気にかかったら、

あなたの、あなたの大事な人の生活はどう
なってしまうのでしょうか。

もし、あなたが大事故に巻き込まれてしまったら。

ICUにでも担ぎ込まれでもしたら

あなたの、あなたの大事な人の生活はどうなってしまうのでしょうか。

私も、実際当事者になって、

改めて事の重要さに気づきました。

「普段から何が起こるかわからないからこそ、日頃から準備をちゃんとしておくべき」

ということに。

ただ、

私とて情報発信者の端くれ。

ただで終わるわけではありません。

◆こういう事があってもいいように普段か

ら

私（まっしー）は

”ネット上に作る積立保険”

を作っていました。

ア◎サ生命とかアフ◎ックにネットで加入したとか、そういう話じゃなくて、

「やればやるほど積み上がっていく、保険みたいなもの」

を作ってたんですね。

仕組みを作る準備こそ必要ですが

この”積立保険”を作っておいたことで

自分の実働時間が限りなくゼロになるう
とも

メンタル削られてもどうにか耐えまし
た。

- ・ 自分がいくら病院の付き添いで疲れよ
うが

- ・ いくら気を紛らわせるために美味しい

もの食べさせに付き合おうが

・いくらビジネスの時間が取れなかるう
が

自動で売上が上がってしまう。

今回、この”ネット上の積立保険”のお陰で
めっちゃめっちゃ助けられたと思ってます。

自分が元気なくてもずーっと、頑張ってく
れるので。

自分の心のエネルギーが切れそうになっても

型を駆使して安定して売れる仕組みを作っておいたのです。

この”積立保険”のシステムを作ったのが2年ほど前の話。

そこから今までの累計でいうと、

自動車でいえば「ランドクルーザー」

の2～3台分に匹敵する

売り上げ成果にはなっています。

家でいえば、2LDKの木造新築一軒家ぐ
らいの金額。



サマリー	件数	売上金額 (受領済み分)	外部売上 (受領済み分)	経費 (支払済み分)	決済手数料 (支払済み分)
無料シナリオ	0件	0円	0円	0円	0円
有料シナリオ	1,320件	14,392,947円	0円	0円	356,195円
LINE友だち紹介	0件	0円	0円	0円	0円
合計	1,320件	14,392,947円	0円	0円	356,195円

※コミュニティ運営やコンサルを除いた、
私が「一度作った仕組み」から売り上が
った情報発信の売上です。

こんな感じで、“ネット上の積立保険”たち
が

勝手に売り上げていってくれていまし
た。

ちなみにこれは最近だけの数字ではなくて

2年ぐらい前のまだ今よりも実力の低い自分だったときの頃に積み上げてきたものです。

いちど作ったらあとは完全放置で

ときどきメンテナンスをする感じなので

変な話、

- ・頑張れなくても

- ・頑張らなくても

売れてしまう感じになってます。

・ビジネス作業やろうと思ったのに全然形にならなくてメンタル削られる

・通勤通学時に満員電車や渋滞にハマってメンタル削られる

・夜中突然不安に襲われて眠れなくなる

・会社で上司に起こられてメンタル削られる

・同僚や部下に避けられてメンタル削られる

・恋人に振られてメンタル削れる

・家庭で思うようにいかずメンタル削られる

・あおり運転食らったり交通事故に遭ったりしてメンタル削られる

・子供が言うこと聞かなくてメンタル削れる

こんな事が起こっていても
売れていくのは安心感が凄いです
ので。

◆どちらも選べるのが大事

そもそも私は自分でガンガン情報発信して

売り上げを出していったり、

精力的にセミナーを開催したりするのも

大好きです。

実際、

会って話してビジネスするのは面白いし

ライブで話していったほうが空気感もリアルだし

対面で話したほうが元気をたくさん与えられるし

お酒飲んで上機嫌な生徒さんの顔とか見て元気もらえるし、気合も入りますからね。

ただ、

- ・ それをやらないと売れない
- ・ それだけしかできない
- ・ それをやめると売上も止まる

みたいな状態になるのとかは

絶対避けてきました。

でないと、今回の自分みたいに

「完全不測事態」が起こることで

心が弱ってしまった挙げ句、

ビジネスが回らなくなるリスクもありますので。

自分の姉も飲食店をやっているのですが

「姉が作るからこそ出せる味」のファンは

「姉が厨房に立たないと」実現が難しいです。

立派だしすごいな、と思いますが

万が一感染症にでもなったら商売上がったりなのです。

だから、今は地域の「ネット集客したいけど時間がなくて困っている経営者の方」に、ネット集客のやり方とか教えてたりとかしてます。

このジャンルも”積立保険”できます。

「自分が動かなくても売上を上げるには
どうすればいいの
か？」

〜〜〜〜〜〜〜〜〜〜
〜

これは独立当初から感じていたことで
学んで実践してきた結果、
”積立保険”が出来上がった感じです。

◆人生は本当に何が起こるかわからない
です。

これは実体験から改めてそう思ったし
あなたの身にも、なにか起こる前に準備

してもらいたいと思っています。

調子のいいとき、

頑張れるときに作った仕組みのお陰で

頑張れなくても、がんばらなくても

売り上げが自動入金される仕組み。

これがあるとかかなり安心できますよ。

毎日ブログやSNSを更新しなくても、自動で売り上げ通知のメールが届いたら嬉しくないですか？

- ・朝起きて歯を磨いてたら売上通知
- ・風邪をひいて寝込んでしまっても売上通知
- ・家族の看病のためにつきっきりでも売上通知
- ・フレンチトースト焼いてたら売上通知
- ・子供が生まれても分娩の待合室で売上通知
- ・コストコでバーベキュー用の肉買ったら売上通知
- ・バイクでツーリングしていても売上通知
- ・子供と風呂で100均の水鉄砲で遊んでても売上通知
- ・スタバでポケーっと新作フラペチーノ飲んでても売上通知
- ・音声教材を聞いて勉強していても売上通知

こういう状況にだってなれます。
（自分が体験してきた一例です）

◆自分がいかなる状態になったとしても

「勝手に売り上げの出る状態」

を作れる技術。

これこそが”ネットに積み上がる積立保
険”

です。

「必要と思ったときに１００万引き出せる」

みたいな事ができるので

かなり安心感があります。

極論言うと

「仮に死んでも売り上げを出しつつづけてくれるビジネス」

を構築することも可能なので、

どんな保険商品よりも安心度合いがレベルです。

ということで、

希望者には今後この

『”ネット上に作る積立保険”が学べる講座』

を開催していこうと考えています。

興味のある方はこちらのリンクか、

<https://massy02.com/kouza-annai>

この電子書籍を添付した

メッセージに添えてあるフォームから

登録しておいてください。

今後、講座の案内メールを登録者限定で
コッソリ送っていきますね。

案内を見るだけであれば無料ですし

何だったら無料の中でもかなり学べるよ
うに作り込んでいきます。

「今じゃない」と思うかもですが

積立保険は「”いつ、何が起こるかわから

ない”」のために

前もって用意していくものです。

.....

.....

...

事が始まってからでは

手遅れになる可能性もあります。

時間やお金・心が尽きるその前に。

”ネット上に作る積立保険”の作り方を

一緒に学んでいきましょう。



<https://massy02.com/kouza-annai>

まっしー こと増田より。

自宅の書斎から